

**FONCTION : Alternant Ingénieur Avant Projets****LA SOCIETE BEAUDREY :**

Société d'ingénierie spécialisée dans la fourniture d'équipements pour le traitement mécanique des eaux pour diverses industries (nucléaire, thermique, dessalement, pétrochimie, ...), la société BEAUDREY est un acteur majeur mondialement reconnu par de grands donneurs d'ordres.

Notre force repose sur l'expertise de nos collaborateurs et notre savoir-faire développé depuis plus de 100 ans. PME, nous réalisons la majorité de notre chiffre d'affaires à l'international.

Nous rejoindre, c'est évoluer sur un marché dynamique et passionnant, celui de l'énergie et de l'eau.

RATTACHEMENT HIERARCHIQUE :

Responsable de Projets / Directeur Commercial

Rattachement direct à la direction

TYPE DE POSTE : CDI**LIEUX : PARIS 18eme****MISSION PRINCIPALE :**

Dans le cadre de notre développement commercial, nous recrutons un nouvel Alternant Ingénieur Avant-Projets.

Le service avant-projet est le point d'entrée de tous nouveaux projets ou développement d'activités. Dans ce service, les ingénieurs assurent les fonctions de chiffrage et de suivi commercial afin d'obtenir de nouveaux contrats, majoritairement sur la zone Europe, Afrique et Moyen-Orient. Il participe au développement commercial de la société à l'export.

ACTIVITES ET TACHES :

L'Alternant Ingénieur Avant-Projets est en charge des tâches suivantes :

ACTIVITE 1 : DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Participer au développement commercial de la société. Répondre aux sollicitations commerciales. Etude de marché, étude concurrences

ACTIVITE 2 : ELABORATION D'OFFRES TECHNICO-COMMERCIALES

- Analyser techniquement les appels d'offres et dimensionner les équipements en fonction des exigences du cahier des charges.
- Effectuer le chiffrage commercial à l'aide des outils de calculs. Savoir lire et analyser les conditions générales d'achats du client. Coordonner la rédaction et la soumission de l'offre finale au client.

ACTIVITE 3 : SUIVI DES OFFRES ET NEGOCIATION DU CONTRAT

- Relancer et suivre les offres soumises
- Mener les phases de clarifications techniques et commerciales avec les clients. Réunions téléphoniques et physiques. Fournir aux clients les informations techniques et tableaux comparatifs demandés
- Négocier les clauses finales du contrat (prix, délai, garantie, paiement, conditions contractuelles, etc)



ACTIVITE 4 : TRANSMISSION DU CONTRAT ET SUIVI CLIENT

- Lors de la signature d'un nouveau contrat, l'Ingénieur Avant-Projets doit assurer la transmission technique et commerciale du projet aux autres acteurs de l'entreprise, notamment au chef de projet et à la direction technique (réunion d'ouverture d'affaire)
- Etablir un budget clair pour le gestionnaire de l'affaire
- Veiller aux respects des clauses contractuelles et intervenir au besoin

ACTIVITE 5 : ORGANISATION DES OUTILS DE CHIFFRAGE

- L'Alternant devra constituer des bases de prix consolider des précédents projets
- L'Alternant devra constituer des bases de plans d'installation typique afin de créer un catalogue de produits
- L'Alternant devra assurer le développement de nouveaux outils de chiffrage (feuille Excel).

PROFIL :

De formation scientifique , vous avez un intérêt pour le monde industriel et pour le développement commerciale (forte dimension technique).

Une excellente maîtrise de l'anglais est nécessaire ainsi qu'un bon relationnel afin d'intégrer une équipe internationale dévouée à la satisfaction de nos clients dans le monde entier.

La curiosité, l'autonomie et l'esprit d'initiative sont nécessaires au candidat pour évoluer à ce poste dans une structure PME.